

Communiqué de presse

Be-Cloud Group poursuit son développement international avec l'acquisition de la société belge Smartworx

Paris, le 10 novembre 2025

Be-Cloud Group, participation du fonds RB Capital France 1 depuis décembre 2021, réalise l'acquisition non intermédiée du groupe belge D&D Computers BV (« Smartworx »). Cette opération s'inscrit dans le projet stratégique du groupe de poursuivre son développement à l'international, enrichir son offre de services et atteindre une taille critique, lui permettant d'intégrer le Top 50 mondial des partenaires Microsoft.

Créée en 1989 et basée en Belgique (Temse), Smartworx est spécialisée dans la distribution de solutions de Technologie de l'Information et de la Communication (TIC), notamment Microsoft (Office 365, Azure), BitDefender et SkyHi, auprès d'une clientèle de partenaires distributeurs (canal de distribution indirect). 65% de son chiffre d'affaires sont générés avec des solutions Microsoft. Les partenaires distributeurs ont pour clientes de petites et moyennes entreprises multisecteur principalement situées en région flamande.

Smartworx a généré en 2025¹ un CA de 15 M€ et compte 17 salariés. Le *family office* Heylen Group, unique actionnaire de Smartworx, souhaitait adosser la société à un acteur de référence du secteur. Le dirigeant Benny Rossaer demeure pleinement opérationnel pour accompagner le développement futur de l'activité.

Accélération à l'international et diversification de l'offre

Cette opération de croissance externe permet à Be-Cloud Group d'anticiper un CA 2026¹ d'environ 90 M€, dont près de 25% réalisés à l'international.

Leader sur le marché français, Be-Cloud Group a entamé son internationalisation début 2022 grâce au recrutement de partenaires commerciaux dédiés (notamment en Belgique, Espagne, Italie et Portugal). Par ailleurs, le groupe a acquis en juin 2023 la société suisse Technology Transfer & Training qui a réalisé un CA de 2 M€ en 2025.

L'acquisition de Smartworx permet également à Be-Cloud Group de diversifier son offre de services IT, en ajoutant notamment de nouvelles solutions en cybersécurité (ex. : BitDefender, Keeper Security), en téléphonie VoIP (ex. : SkyHi) et en sauvegarde de données (ex. : Acronis).

Fort d'un partenariat solide avec Microsoft, le groupe accompagne plus de 1 000 clients en région parisienne et en Suisse à travers des équipes commerciales dédiées (canal de distribution direct) et, depuis 2019, s'est développée grâce à un réseau en pleine expansion d'environ 1 500 partenaires revendeurs à l'international (activité Be-CSP, canal de distribution indirect). Le groupe a enregistré une croissance annuelle moyenne de son chiffre d'affaires de l'ordre de +50% sur la période 2022-2025.

Afin de poursuivre la stratégie de croissance externe et réaliser des synergies entre ses différentes filiales, le groupe a recruté un Directeur de la Stratégie et du Développement en octobre 2025 aux côtés du dirigeant fondateur historique.

Lenny Vercruysse, Président de Be-Cloud Group, a déclaré : « *Nous sommes ravis d'accueillir les clients et partenaires de Smartworx au sein de la famille Be-Cloud Group. Notre volonté est d'offrir la qualité de service qui a fait de Be-Cloud Group un distributeur de solutions cloud Microsoft de confiance, en combinant notre expertise, notre connaissance du marché local et notre approche centrée sur le client afin d'aider chaque entreprise à prospérer à l'ère du cloud et de l'IA.* »

¹ Clôture au 31/03

Benny Rossaer, Directeur Général de Smartworx, a commenté : *« Nous sommes convaincus que cette nouvelle étape s'inscrit parfaitement dans l'ambition de Smartworx d'être le partenaire de croissance privilégié des revendeurs TIC et des fournisseurs de services Microsoft belges. La collaboration avec Be-Cloud Group nous apporte de nouvelles ressources et un savoir-faire reconnu, qui nous permettront d'offrir à nos clients la meilleure expérience partenaire du marché. »*

Mikael Schaller et Charles Gaudry, respectivement Directeur Associé et Directeur d'Investissements chez B & Capital, ont ajouté : *« Nous sommes ravis du développement de Be-Cloud Group dont le chiffre d'affaires devrait avoisiner 90 M€ sur l'exercice en cours, contre 19 M€ lorsque nous sommes entrés au capital. L'acquisition de Smartworx ainsi que le recrutement d'un Directeur de la Stratégie et du Développement viennent crédibiliser la poursuite d'un plan de croissance externe ambitieux, notamment à l'international. »*

Equipes et conseils

Acquéreur : In the Cloud

- **Management : Lenny Vercruysse, Michael Frisby**
- **B & Capital : Mikaël Schaller, Charles Gaudry, Zoé Bergerault**

Conseils acquéreur :

Due diligence financière : BDO (Philippe Venken, Jan Grootaers, Joren Joseph)

Due diligence juridique / fiscale / sociale : BDO (Pierre Queritet, Christophe Comes, Vincent Hoornaert, Thomas De Burchgraeve)

Avocat - Structuration : BDO (Pierre Queritet, Timon Sohier)

Vendeur : Heylen Group

Conseils vendeurs :

Avocat : Ardent Advocaten (Eva Raepsaet)

À propos de Be-Cloud Group

<https://www.be-cloud.fr/>

Fondée en 2012, Be-Cloud Group a su s'imposer comme leader dans la revente à valeur ajoutée de solutions bureautiques cloud Microsoft en France, à destination des TPE / PME. Le business model de la société repose sur la vente sous forme d'abonnement mensuel de licences Microsoft (pack Office 365, Azure, Dynamics 365) ainsi que d'une large gamme de services, incluant : déploiement, personnalisation, formation, conseil, maintenance proactive, support, etc.

La société commercialise historiquement son offre en direct, au travers d'une force commerciale dédiée, et également selon un modèle indirect en s'appuyant sur un réseau de partenaires distributeurs, permettant d'élargir la couverture géographique de la société.

Forte de sa relation privilégiée avec Microsoft, d'une parfaite exécution dans l'industrialisation de son offre ainsi que dans la mise en œuvre de sa stratégie marketing et commerciale, Be-Cloud Group enregistre une croissance régulière de son activité.

Lancé en 2019, Be-CSP (www.be-csp.eu) anime en France et à l'international un réseau de partenaires CSP Microsoft. Be-CSP a su se démarquer par sa capacité à fournir des leads qualifiés, former les équipes techniques et commerciales de ses partenaires et créer un réseau d'entraide. Fort de sa relation privilégiée avec Microsoft, d'une parfaite exécution dans l'industrialisation de son offre ainsi que dans la mise en œuvre de sa stratégie marketing et commerciale, le réseau Be-CSP dispose de tous les éléments nécessaires pour poursuivre son développement.

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/be-cloud/>

Contact Presse : Lenny Vercruysse – lvercruysse@be-cloud.fr

À propos de Smartworx

Fondée en 1989 et basée à Temse, Smartworx est l'un des principaux distributeurs Microsoft en Belgique, spécialisé dans la fourniture de services cloud et de sécurité informatique personnalisées pour les TPE/PME. Fort d'une solide réputation en matière d'expertise technique, de prestations sur-mesure pour les partenaires commerciaux et d'un large portefeuille de solutions, Smartworx dispose d'une clientèle de partenaires distributeurs adressant des TPE/PME multi-secteurs.

Smartworx a généré en 2025 un chiffre d'affaires de 15 M€ et compte une vingtaine d'employés. Le dirigeant historique demeure pleinement opérationnel pour accompagner le développement futur de l'activité.

À propos de B & Capital

<https://www.b-and-capital.com/>

Fondée en 2016 par une équipe disposant d'une expérience reconnue dans l'investissement et la gestion d'actifs, B & Capital propose une offre structurellement nouvelle dans l'univers du capital investissement small et mid cap français, résultant de l'alliance d'experts de l'investissement et de la stratégie. Cette offre conjugue le métier de capital investissement, l'accompagnement, la connaissance des secteurs d'activités et le réseau international de Roland Berger, cabinet européen leader du conseil stratégique.

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/b-&-capital/>

Contact Presse : Bernard Arock – 06 83 66 23 02 - bernard.arock@b-and-capital.com